

Impact Factor:

ISRA (India) = 4.971
ISI (Dubai, UAE) = 0.829
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
ПИИЦ (Russia) = 0.126
ESJI (KZ) = 8.716
SJIF (Morocco) = 5.667

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

SOI: [1.1/TAS](https://doi.org/10.15863/TAS) DOI: [10.15863/TAS](https://doi.org/10.15863/TAS)

International Scientific Journal Theoretical & Applied Science

p-ISSN: 2308-4944 (print) e-ISSN: 2409-0085 (online)

Year: 2020 Issue: 05 Volume: 85

Published: 30.05.2020 <http://T-Science.org>

QR – Issue



QR – Article



Alisher Abduraimovich Temirkulov

Ferghana Polytechnic Institute

Ph.D., assistant in the department of “Accounting and Auditing”

Ferghana. The Republic of Uzbekistan

THE CORRECT ACCEPTANCE OF THE INVESTMENT DECISION IS A FACTOR OF SUCCESS OF IMPLEMENTATION OF THE PROCESS

Abstract: This article analyzes the state regulation of investment activities and ensuring the maximum efficiency of investment in market conditions. Direct and indirect methods of state regulation of investment activity are determined.

Key words: investment, politics, sectors of economy, foreign experience, investor, benefits

Language: Russian

Citation: Temirkulov, A. A. (2020). The correct acceptance of the investment decision is a factor of success of implementation of the process. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 05 (85), 689-692.

Soi: <http://s-o-i.org/1.1/TAS-05-85-126> **Doi:**  <https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.05.85.126>

Scopus ASCC: 2000.

ПРАВИЛЬНОЕ ПРИНЯТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО РЕШЕНИЯ - ФАКТОР УСПЕХА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРОЦЕССА

Аннотация: В данной статье анализируется государственное регулирование инвестирования деятельности и обеспечение максимальной эффективности инвестиционных вложений в условиях рыночных отношений. Определены прямые и косвенные методы государственного регулирования инвестиционной деятельности.

Ключевые слова: инвестиции, решение, политика, отрасли экономики, инвестор, льготы, принципы.

Введение

Инвестиционное решение – это окончательное мнение инвестора, которое касается существующих преимуществ и недостатков вкладывания финансовых средств в объект инвестирования. Основными критериями принятия решения выступает исторический опыт, потенциальная доходность и риск.

Решение принимает (в зависимости от размаха инвестиционного проекта) вся инвестиционная группа или один человек, но последнее слово всегда остается за инвестором. Принятие инвестиционного решения невозможно без учета следующих факторов: вид инвестиции, стоимость инвестиционного проекта, ограниченность финансовых ресурсов, доступных для инвестирования, риск, связанных с принятием того или иного решения.

Необходимо чтобы принятые решения соответствовали стратегическим целям и объективным возможностям инвестора. Профессиональный инвестор никогда не станет действовать наобум. При проведении анализа объекта инвестиций он всегда опирается на несколько базовых концепций.

Основными принципами принятия инвестиционных решений является:

- рентабельность вложенных средств;
- минимизация потенциальных рисков;
- приемлемость сроков достижения цели.

Основные критерии эффективности инвестиционного решения лежат в основе его окупаемости или рентабельности. Чем выше рентабельность конкретных инвестиций, тем более успешным считается инвестиционный проект и более эффективным принятое решение. Очень важно при прогнозировании окупаемости

Impact Factor:

ISRA (India) = 4.971
ISI (Dubai, UAE) = 0.829
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
РИИЦ (Russia) = 0.126
ESJI (KZ) = 8.716
SJIF (Morocco) = 5.667

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

вложений принимать во внимание процесс инфляции. Не бывает инвестиций без рисков. Инвестиционная деятельность всегда осуществляется в условиях неопределенности, степень которой может значительно варьировать. Так, в момент приобретения новых основных средств никогда нельзя точно предсказать экономический эффект этой операции. Поэтому нередко решения принимаются на интуитивной основе.

Оценка позволяет обезопасить капиталовложения от риска потери и помогает прогнозировать размеры компенсации и прибыли для всех участников процесса.

Объектом анализа выступает не сам проект, а связанные с ним денежные потоки. Реализация проекта — сложный и многоплановый процесс, и просчитать, спрогнозировать варианты развития событий в деталях очень сложно. Для анализа используются экономико-математические модели, экспертные методы сбора информации.

Любые инвестиционные решения принимаются в несколько последовательных взаимосвязанных этапов.

1. Выявление соответствующей ситуации, в которой вложение денег будет максимально целесообразным. Неправильно выбранное направление инвестирования может повлечь за собой серьезные финансовые потери.

2. Проведение глубокого и всестороннего анализа инвестиционного решения. Тут огромное значение имеет полнота и достоверность собранной аналитиками информации.

3. На основании информации и конкретных выводах, которые сделали аналитики, принимается однозначное решение инвесторами.

Некоторые авторы указывают реализацию решения и дальнейшую оценку его эффективности как два дополнительных этапа. Однако мы считаем это неправильным подходом к проблематике. Скорее уместно говорить о них, как о дальнейших стадиях инвестиционного процесса, не имеющего непосредственного отношения к формированию и принятию соответствующего решения. Принятие решений инвестиционного характера основывается на использовании различных формализованных и неформализованных методов. Степень их сочетания определяется разными обстоятельствами, в том числе тем, насколько менеджмент знаком с имеющимся аппаратом, применимым в том или ином конкретном случае. В отечественной и зарубежной практике известен целый ряд формализованных методов, расчеты с помощью которых могут служить основой для принятия решений в области инвестиционной политики предприятия. Универсального механизма, пригодного для принятия верного решения во всех случаях, не существует. Каждый

конкретный инвестиционный проект чаще всего требует индивидуальной оценки и расчета системы формализованных показателей, на основе которых возможно принимать окончательные решения.

Экономической науке существует следующие методы обоснования и принятия инвестиционных решений:

- методика дисконтирования капитала и доходности;
- расчет чистого приведенного эффекта;
- расчет индекса рентабельности инвестиций;
- расчет нормы рентабельности инвестиций;
- определения сроков окупаемости вложений;
- расчет коэффициента эффективности инвестирования.

Инвестиционные решения неоднородны. Для более четкого понимания этих явлений была разработана общепринятая классификация. В соответствии с ней решения по вложению денежных средств бывают:

- обязательными;
- совершенными в целях минимизации производственных издержек;
- направленными на расширение предприятия;
- направленными на покупку инвестиционных активов.

При принятии инвестиционных решений финансисты выделяют несколько аспектов.

1. Перспективность объекта инвестиций или его потенциальная выгодность. Для ее определения инвестору следует обращать внимание текущие тенденции развития финансовых рынков. Это позволит сформировать общее представление их состояния в долгосрочной перспективе.

2. Одним из главных факторов, осложняющих принятие правильного решения, является нестабильная политическая и экономическая ситуация в стране. В таких условиях трудно безошибочно определять уровень риска.

3. Достаточность финансовых средств, которые инвестор готов вложить в рассматриваемый проект. Зачастую именно от объема финансирования может напрямую зависеть рентабельность выбранного проекта. При этом ориентироваться стоит на собственные внутренние источники инвестирования. Ведь каким бы привлекательным ни казался инвестиционный актив, привлекать для реализации проекта заемный капитал следует в исключительных случаях. То есть в тех ситуациях, когда инвестор на сто процентов уверен в успешности выбранного направления движения.

Для принятия эффективного решения нужно ответить на следующие вопросы:

Impact Factor:

ISRA (India) = 4.971
ISI (Dubai, UAE) = 0.829
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
РИИЦ (Russia) = 0.126
ESJI (KZ) = 8.716
SJIF (Morocco) = 5.667

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

насколько перспективна идея и какую прибыль она принесет?

насколько значимым является грамотный и своевременный подбор персонала?

планируется ли увеличение фонда оплаты труда?

как будет вестись управление инвестициями? выдержит ли компания предстоящую конкуренцию на рынке услуг и товаров?

планируется ли вливание средств в нематериальные активы?

будут ли проводиться научные разработки? позволяют ли начальные инвестиции принять меры по оптимизации производства и внедрению в производство научных и технических решений?

Оптимальным считается решение, когда учитываются следующие критерии и показатели:

- рентабельность проекта удовлетворяет заданным ожиданиям

- инвестиции в проект не превышают установленного лимита

- риски минимизированы или диверсифицированы

- срок окупаемости и исполнения проекта максимальной краткий

- достаточный уровень финансирования в течении определенного периода

- более выгодные альтернативные решения отсутствуют.

Для расчета прибыльности проекта используются следующие математические величины:

- норма и индекс рентабельности проекта

- чистый приведенный эффект

- дисконтированные величины капитала и доходности

- сроки реализации проекта

- коэффициент эффективности инвестирования.

Принятие эффективного инвестиционного решения невозможно без использования финансового анализа и стратегического планирования. Процедура финансового анализа поможет определить источники финансирования,

а стратегическое планирование согласует новые направления развития с теми, которые уже используются.

Если инвестиционное решение не решает стоящие перед инвестором задачи, предлагаются альтернативные решения и проекты, которые более доходны и безопасны, отличаются большей эффективностью.

Принятие решений осложняется ограниченностью материальных и денежных ресурсов, наличием рисков и сложившейся экономической ситуацией на рынке.

Чтобы разграничить инвестиционные решения по степени важности, их условно делят на 4 группы:

- обязательные
- совершаемые для минимизации издержек
- совершаемые для расширения компании
- направленные на приобретение инвестиционных активов.

Эффективным решение считается когда отвечает следующим критериям:

- вложения должны быть осуществлены в случае, когда потенциальный доход выше дохода, предлагаемого банковскими депозитами

- инвестировать нужно тогда, когда доход за отчетный период превышают уровень инфляции

- использовать правило сбалансированности рисков (самые рисковые вложения предприятие финансирует за счет собственных средств)

- приоритет отдается проектам и активам с максимальной доходностью

- новые вложения не должны идти в разрез со стратегией развития предприятия, а наоборот должны её усиливать.

Чтобы предприятие могло успешно функционировать, повышать качество продукции, снижать издержки, расширять производственные мощности, повышать конкурентоспособность своей продукции на рынке, оно должно вкладывать капитал с выгодой. Поэтому необходимо тщательно разрабатывать инвестиционную стратегию и постоянно совершенствовать ее для достижения этой цели.

References:

1. (2017). *Konstitucija Respubliki Uzbekistan*, (p.48). Tashkent: «Uzbekiston».
2. Khojayev, A.S. (2016). the main directions of the development of farms specialized in fruits and vegetables in uzbekistan. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 12 (44): 24-28. SoI: [http://s-o-](http://s-o-i.org/1.1/TAS-12-44-5)

1. <http://s-o-i.org/1.1/TAS-12-44-5> Doi: <http://dx.doi.org/10.15863/TAS.2016.12.44.5>
3. Toshmamatov, N. (2018). Some theoretical aspects of the accounting method. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 11 (67), 40-46. SoI: <http://s-o-i.org/1.1/TAS-11-67-8> Doi: <https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2018.11.67.8>

Impact Factor:

ISRA (India) = 4.971
ISI (Dubai, UAE) = 0.829
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
PIHII (Russia) = 0.126
ESJI (KZ) = 8.716
SJIF (Morocco) = 5.667

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

- <http://www.t-science.org/arxivDOI/2018/11-67/PDF/11-67-8.pdf>
- Atabaeva, Z.A. (2019). Organizacija ucheta investicij na kapital`nye vlozhenija. *Zhurnal "Problemy sovremennoj nauki i obrazovanija"*, № 12 (145), Chast` 1, pp. 52-58. <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-ucheta-investitsiy-na-kapitalnye-vlozheniya>.
 - Ismanov, I.N., Hozhaev A.S., Habizhonov S.K. (2019). Voprosy sovershenstvovaniya buhgalterskogo uchjota nematerial`nyh aktivov, *Zhurnal «Problemy sovremennoj nauki i obrazovanija»*, v., pp. 79-82. <https://cyberleninka.ru/article/n/voprosy-sovershenstvovaniya-buhgalterskogo-uchyota-nematerialnyh-aktivov>
 - Isomitdinova, G. (2019). O problemah buhgalterskogo ucheta korporativnogo upravljenija v uslovijah modernizacii jekonomiki. *International Scientific Journal ISJ Theoretical & Applied Science Philadelphia, USA issue 11, volume 79 published November 30, 2019, 2019.№ 11, pp. 449-453*, <http://t-science.org/arxivDOI/2019/11-79.html>
 - Nurmatov, A.G. (2019). Investicii - serdce jekonomiki Uzbekistana. *Zhurnal "Problemy sovremennoj nauki i obrazovanija"*, № 12 (145). Chast` 1, pp. 50-52. Retrieved from <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsii-serdtse-ekonomiki-uzbekistana>.
 - Rozdol'skaja, I. V., Ismanov, I. N. (2018). *Konceptual'naja napravlennost` i prakticheskaja vostrebovanost` formirovanija jeffektivnoj sistemy motivacii personala v formate obshhej strategii upravljenija organizaciej* [Tekst]. Rol` jekonomicheskoy nauki v razvitii sociuma: teoreticheskie i prakticheskie aspekty: materialy mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. 26-30 marta 20 18 goda, Belgorod : Izd-vo BUKJeP, Ch. 1, pp. 19-23.
 - Temirkulov, A.A. (2019). Gosudarstvennoe upravlenie investicionnoj dejatel`nost`u. *Zhurnal "Problemy sovremennoj nauki i obrazovanija"*, № 12 (145), Chast` 2, pp. 105-110. Retrieved from <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-upravlenie-investitsionnoy-deyatelnostyu>.
 - Hozhaev, A.S. (2017). Voprosy sovershenstvovaniya ispol`zovanija statisticheskikh issledovanij pri sbore informacii v sfere plodovodstva-ovoshhevodstva. *Theoretical & Applied Science*, № 9 (53), pp. 8-13.
 - Shaev, D.A. (2018). Razvitie infrastruktury turistskoj industrii v Uzbekistane. Voprosy nauki i obrazovanija Retrieved from <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-infrastruktury-turistskoy-industrii-v-uzbekistane>.